

# SuperYacht24

Il quotidiano online del mercato superyacht

## Il business di Naval Tecno Sud cresce con la dimensione degli yacht

Nicola Capuzzo · Saturday, October 7th, 2023

**Cannes (Francia)** – Una delle aziende dell’indotto nautico che SUPER YACHT 24 ha avuto l’occasione di incontrare e intervistare durante i saloni nautici di settembre (a Cannes e a Genova) è Naval Tecno Sud, società specializzata nella progettazione, produzione e commercializzazione di prodotti per la cantieristica navale. In particolare invasi, cavalletti, puntelli, tacchi, selle fisse e trasportabili con carrelloni motorizzati, bilancini, carrelli trainati e stive e/o scaffali per natanti. Per la produzione l’azienda si avvale di officine specializzate con lunga esperienza nella metalmeccanica e il mercato dei super yacht negli ultimi anni si sta rivelando per lei trainante in termini di business. Il presidente Roberto Spadavecchia in questa intervista alza il velo sul presente e sul futuro prossimo di Naval Tecno Sud.

### Spadavecchia la sua azienda che percorso di crescita sta vivendo?

“Quando è nata, la Naval Tecno Sud Boat Stand aveva un numero limitato di cavalletti, ovvero l’essenziale; poi pian piano, aumentando la clientela e i nuovi mercati, abbiamo dovuto implementare il numero degli articoli. Lavoriamo bene soprattutto in Nord Europa, in America (Florida) e in Australia dove chiaramente le esigenze sono differenti.”

### Quali specificità e particolarità riscontrate sul mercato italiano rispetto a quelli esteri?

“L’estero ha sempre avuto una moltitudine di barche ma medio-piccole, quindi c’erano cavalletti piccoli e adeguati a quelle dimensioni. Da qualche anno sta crescendo invece la taglia delle barche in tutto il mondo, quindi anche in America hanno ormai barche grandi; prima erano pochissime le grandi, ora sono tantissime. Quindi hanno necessità di cavalletti di più serie. Per questo abbiamo ampliato la gamma per mega yacht, per mega barche a vela, quindi tacchiamo anche barche di 2/3 mila tonnellate adeguando la portata del singolo cavalletto.

Poi stanno riscuotendo un buon successo anche le nostre cabine di verniciatura e di stoccaggio. Anche per Sanlorenzo ne abbiamo fatta una molto grande.”

### Le vostre controparti sono soprattutto cantieri di costruzione, di refitting, di rimessaggio?

“Soprattutto cantieri di refitting, perchè il cantiere di costruzione ha 5 linee di produzione e una volta che mette quelle barche a mare sulle stesse selle fa le altre. Invece un refit fa 100/200 barche

diverse e, quindi, ci sono possibilità in più. Ora tutti i grandi cantieri costruttori di barche, tipo Baglietto e Sanlorenzo, fanno molto refitting.”

### **Naval Tecno Sud lavora in Italia ma molto anche all'estero: in quali mercati in particolare?**

“La Francia è un bel mercato per noi, ma anche la Grecia, la Spagna, la Norvegia e la Svizzera; poi saltuariamente anche Germania. Per quanto riguarda l’America in Florida soprattutto e in Australia tantissimo, perchè anche in Australia c’erano tante piccole barche e ora anche là la taglia media è aumentata.

Prima c’era un’azienda americana che faceva un cavalletto molto piccolo, adeguato e molto economico quindi loro spadroneggiavano e continuano con le piccole barche. Invece per le grandi barche non si sono ancora attrezzati e, quindi, c’è spazio per noi.”

### **Dunque nei prossimi anni vedete una prospettiva di business interessante per voi al crescere della taglia media degli yacht...?**

“Nelle grandi taglie abbiamo meno concorrenza. Ad esempio tutta la produzione italiana – sono nostri clienti Ferretti, Baglietto, Azimut – riusciamo ad averla noi.”

**[CLICCA QUI PER ISCRIVERTI ALLA NEWSLETTER GRATUITA DI SUPER YACHT](#)**

**24**

This entry was posted on Saturday, October 7th, 2023 at 8:00 am and is filed under [Suppliers](#). You can follow any responses to this entry through the [Comments \(RSS\)](#) feed. You can leave a response, or [trackback](#) from your own site.