

SuperYacht24

Il quotidiano online del mercato superyacht

Finalizzata da Sanlorenzo l'acquisizione del broker Equinoxe

Nicola Capuzzo · Tuesday, December 20th, 2022

Il cantiere Sanlorenzo ha appena reso noto di aver perfezionato l'acquisizione del 100% di Equinoxe Srl per un controvalore di 2,1 milioni di euro, di cui circa il 10% verrà corrisposto nei prossimi tre anni subordinatamente al soddisfacimento di talune condizioni. Fondata nel 1986, Equinoxe è un'azienda affermata nei servizi di charter e brokeraggio di unità da diporto. "Grazie alla serietà e alla qualità del servizio prestato negli oltre 30 anni di attività e alla solida rete di relazioni, la società gode di un'elevata reputazione e un'indiscussa affidabilità sul mercato" sottolinea in una nota Sanlorenzo.

Il cantiere ricorda che l'operazione "si inserisce nella strategia legata alla proposta di un pacchetto di servizi dedicati alla clientela, in coerenza con la filosofia di ricerca della massima eccellenza e con il posizionamento 'made to measure' del brand. Tra questi, l'attività di charter ha vissuto una forte espansione soprattutto nei periodi di contrazione della domanda di nuove imbarcazioni e conserva un elevato potenziale da esprimere". Secondo quanto spiegato in occasione dei saloni nautici di Settembre dai vertici del cantiere l'offerta di tali servizi riscuote un particolare interesse da parte della clientela, che può cogliere l'opportunità di recuperare una quota significativa dei costi operativi della propria imbarcazione includendola in un programma su cui fare affidamento in quanto gestito da Sanlorenzo.

Massimo Perotti, Presidente e Chief Executive Officer di Sanlorenzo, ha commentato: «Siamo felici di accogliere Equinoxe nella famiglia Sanlorenzo. In Equinoxe abbiamo infatti individuato non solo standard di qualità ed eccellenza in linea con il nostro posizionamento, ma anche quelle competenze specialistiche necessarie a sviluppare la Sanlorenzo Charter Fleet, il primo programma al mondo di charter monobrand. Con questa operazione aggiungiamo un importante tassello per la realizzazione della nostra strategia, che vede nei servizi, insieme alla sostenibilità e tecnologia e alla supply chain, tre ulteriori driver fondamentali che vanno a rafforzare il nostro modello di business, per la crescita da qui al 2030».

[CLICCA QUI PER ISCRIVERTI ALLA NEWSLETTER GRATUITA DI SUPER YACHT](#)

24



This entry was posted on Tuesday, December 20th, 2022 at 9:44 am and is filed under [Services](#), [Yards](#). You can follow any responses to this entry through the [Comments \(RSS\)](#) feed. You can leave a response, or [trackback](#) from your own site.